

Bestyrelses beretning

Tænk at der er gået et helt år siden sidste års generalforsamling i Femø Havnehøker. Jeg tror, at dem der har valgt mig i sin tid, havde forventet at se noget andet, havde forventet mere økologi, flere specialvarer mm.

Vi i bestyrelsen har respekt for alle vores brugere her på øen, både dem der handler økologisk, prisfornuftigt eller med deres etik, og en kombination af det hele. I den sidste ende er vi afhængige af, at vi, indkøberne, handler klogt - ligesom politikere - i et forsøg på, at få enderne til at hænge sammen. I virkeligheden var der i forvejen en god balance af varer til vores brede kundesegment. F.eks pasta er der både First Price, pasta støbt i bronze form, økologisk samt på fuldkorn. Vi har 3 slags sukker First Price, Dansukker og øko rørsukker for ikke at nævne flormelis, brun farin mm. 5 slags ris, 3 slags salt. Økologisk tomat ketchup og tomat ketchup. Økologisk remoulade er i dag sat på tilbud for den var bedst før og er ikke blevet solgt.

Vores bestyrelse i dag ligner ikke den der blev konstitueret efter sidste generalforsamling. Gytte og Irene valgte ikke at fortsætte i bestyrelsen, og Rolf og Gitte flyttet fra øen. Eileen var suppleant og har derfor trådt til i bestyrelsen. Vi valgte at fortsætte med 6 bestyrelsesmedlemmer og derfor har vi i dag brug for helst 4 nye medlemmer, 2 i bestyrelsen og 2 suppleanter.

Bestyrelsen er sammensat med en virkelig god blanding af professionelle, amatører og øboere – vi har en dejlig velbalanceret bestyrelse, meget dygtig professionelle, købmænd, øboere og selvstændige. Vi er meget tilfredse med at Beatrice blev udpeget som repræsentant for Femø Beboerforening – hun er aktivt medvirkende i bestyrelsen.

Vi hviler ikke på laurbærerne, fremtiden bringer ny tider og udfordringer med færgedrift og nye samarbejdsaftaler.

Der er altid blevet arbejdet på at få sikre forsyninger, det er stadig den største prioritet. I de ny tider skal der være bedre priser for øboerne.

Det er i den grad vigtigt, at vores samarbejdspartnere, navnlig Købmanden i Horslunde, er tilfredse med vores aftale, så forsyningssikkerheden opretholdes. Samtidig skal vi være fremtidssikret.

Vi har et lille råderum i forhold til hvilke produkter, der passer til vores butik – det er erfaret når vi f.eks, skulle se igennem udvalg hos Hørkram og udvælge ny varer. Det duer simpelthen ikke, at vi skal have ting til at hæve, at have produkter der skal stå og tøj op flere dage i forvejen. Det jeg kan synes ser lækkert ud på torvet, og det der er indenfor sæson, de friske varer der efterspørges, ender som svind.

Vi arbejder aktivt med svind. Vi kender, hvor stor andel af svind der er indenfor vores forskellige kategorier, Bake-off, Mejeri, Frugt og Grønt mm. Der er et stort svind indenfor Bake-off. Der er dog en tynd linje imellem at have 0 svind og 0 salg, og det er en erkendelse, vi alle skal nå til, og det er både fra de erfarne og uddannede kollegaer til os amatører. Vi har behov for hinanden til at holde en god balance. I den sidste ende er vi dem, der står bag disken, kender historikken ift. vore brugere og samtidig ser, hvad der smides ud om aftenen - eller står til dagen efter.

Forleden dag var der eksempelvis en del halv liter fløde, der udløber dagen efter. Dem sætter vi til halv pris, det er et svind. Vi fik leveret fløde i fredags, det er ret svært at følge trenden hos vores brugere, men vi skal alligevel have det. Med nogle varer er det tydeligt for os hvad svind gøre – vi ved alle sammen at vi betaler 13kr for en liter sødmælk. Med bake-off må vi forholde svind til salget. Svind fra Bake-Off går til halv pris anden dag og derefter til hønsefoder (når der ikke er animalsk produkt i).

Der er ingen tvivl om at de fleste der besøger Havnehøkeren er imponerede over udvalget – og så er der de små irritationer, såsom at vi først åbner kl. 9 om morgenen i sommermånederne – vi har hele tiden den knivsæg at bevæge os på. At være en livslinje for øboerne og en handlemulighed for turisterne – vi kan ikke være en livslinje for øboerne hvis vi ikke har en stabil skare af frivillige til at drive butikken. De mange der bor her på øen er kommet her for at værne om deres fritid og alligevel vil de give deres tid til at betjene og møde naboerne. I den sidste end er vi dem der er længst på havnen, vi er informationspunktet for sejlene gæster, håndværkere og gæster i lav sæson mm.

Femø Havnehøker har kun haft 2 års erfaring, men alligevel synes vi, at vi har forhørt os og ageret på, hvad

vores brugere vil af os.

Der blev spurgt til, hvornår I vil have varer – godt nok enten onsdag eller fredag, men i efterårs og vinter perioderne er det fornuftigt og bæredygtigt ift. menneskelige ressourcer og transport med en gang om ugen.

Ole skriver ud når det er tid til at bestille hos Nysted Slagter, det giver god respons og er motiverende både for Havnehøkeren og for Nysted Slagteren.

Vi arbejder på at få ny leverandør i hus, særligt ift. grønt og lokale produkter. Noget af det er i hus. Der er Fejøl produkter, der nu købes ind til engros priser. Eller ø til ø fra Skarø Is – der var en del færger og fryserier på vognen med tov om for at få det i hus men det lykkes.

Havnehøkeren er Femø's samlingspunkt for den gode handel, den gode snak og en hyggelig kop kaffe.

Foruden at drive en bæredygtig dagligvarehandel i Det Gule Magasin på Femø Havn, til gavn for øens fastboende, fritidshusejere, turister og andre gæster. Ja, så vil vi også gerne være garant og samlingspunkt for årets Havnefest.

Sidste år arrangerede vi et brag af en Havnefest. Det trak forside og to hele sider i avisen, med følgende overskrift i Folketidende: Århundredets boksekamp udkæmpet på Femø.

Omkring 300 besøgende dagen igennem oplevede masser af liv på havnen, hvor der var arrangeret liveband, kræmmerboder, mulighed for at vinde en hel palle øl og en Hanne Varming gipsskulptur. En bokseverdensmester boksede mod skuespiller Paw Henriksen. Sidst men ikke mindst sørgede Femø Kro for god grillmad, som blev serveret på gæsternes egne medbragte tallerkner.

Det gør vi igen i år, så sørg for at sætte kryds i kalenderen ved lørdag den 15. juli 2023. Allerede nu kan vi love at MOKKA Band kommer og spiller, Femø Kro levere samme gode grillmenu som sidste år. Der bliver igen mulighed for at vinde en palle øl.

Havnehøkeren håber på stor opbakning og alle frivillige købmænd glæder sig til Havnefest.

Havnehøkerens første regnskab, der dækkede ni måneder, kom ud med et overskud på kr.133.000. Det var selvfølgelig flot, men det var også en konsekvens af, at vi havde svært ved at prissætte varerne, og så gik man lidt til den sikre side. Bruttoavance var således 22%, hvor den i 2022 er 15,9%. I budgettet arbejder vi med en bruttoavance på 15%, det finder bestyrelsen er passende til at dække vore omkostninger. Men det er stadig svært at prissætte den enkelte vare korrekt, så der sker fejl – både den ene og den anden vej.

Vi har erkendt, at den løbende bogføring er for omfattende til, at den kan varetages af foreningens kasserer, så vi har antaget ekstern bogføringsassistance. Det kan I også se i budgettet.

Vi vil gerne høre jeres mening om vores prissætning, men lad være med at skælde på den frivillige bag disken. Han eller hun har ikke ansvaret for priserne.

Som det fremgår af regnskabet, har vi fået støtte på 121.000 kr. fra Landdistriktsmidlerne, så vi har købt en køleanhænger, nyt kasseapparat med scanner samt køleaggregat til øl og vand containeren.

Vi har endvidere fra egne midler anskaffet en yderligere varmepumpe/aircondition til butikken.

Det er ikke sikkert at I ved det, men der er ingen tvivl i bestyrelsen om at der er ingen, der er så pligtopfyldende og dedikerede som Ole og Eileen. De svigter aldrig, og sikrer sig at alle løse ender dækkes ind, inden de forlader øen.

Det er let at undre sig over hvad tiden bruges til, særligt når vi har et stabilt og uundværligt hold af frivillige, men sagen er at vi er mange der støder til når tampen brænder. Der sker ændringer alle dage og uge til uge.

Irene fik skrevet en meget fin beskrivelse til Facebook engang. Det var en beskrivelse af rutinen ift hvordan vi får ny varer til øen om sommeren:

”Vi bestiller varer to gange om ugen. Vi har som frivillige ikke kapacitet til at tage imod flere leverancer, da alt skal fragtes fra kajen og ind i forretningen, ligesom vi har en vis begrænsning på lagerkapaciteten.”

Vores prismærknings- og hylde opfyldnings hold er andre end dem der står bag kassen. Der er visse begrænsninger her, da vi alle er frem i alderen og opfyldning af hylderne er både krævende og slidsomt. Vi

arbejder med at gøre det hele lettere ved at fjerne nogle af opgaverne, men de tunge opgaver har vi ingen løsning for. Vi har ikke fragtmænd der kører det hele til vores dør, og heller ikke ungarbejdere til at fylde det hele på plads.

Vi har lov til at holde lukket under ekstraordinære omstændigheder og indtil videre har det ikke skulle tages i brug.

Tak til Eileen og Ole allerførst, og til vores købmænd. Vi vil ikke kunne have åbent uden jer. Tak til vores andelsindehævere, for at være med på idéen, og tusind tak til vores kunder for jeres støtte til høje tider, i ferierne og året rundt.

Det er en dejlig forretning, med god stemning og arbejdsglæde og en sjov og lærerig oplevelse af at være en del af dets bestyrelse og en del af det hold der får det hele til at lykkes.